

### STABIZの特徴

**あと継ぎマッチング**

あと継ぎ社長を「目指す人」と「探す人」を、経歴・能力・人格・志向性など多様な軸で結ぶ。ビッグデータを活用したAIマッチング機能で精度の高いあと継ぎ探しを実現。

**社長タイプ診断**

オリジナル開発の診断プログラム。結果をもとに、「自分のタイプ」と「相手に求めるタイプ」をかけあわせ、ミスマッチを最小化します。

**社長OJTプログラム**

あと継ぎを目指す人、さがす人共同で会社を設立。現状の経営課題解決を目的とした事業を約3年のプログラムで実施します。「目指す人」は、自分の実際の経営で実力を見せられ、「探す人」はあと継ぎ候補の手腕を見極められる、リスクの少ないプログラムです。

行政・自治体 → 支援・連携 → STABIZ  
STABIZ → 審査・診断 → あと継ぎ社長を探す方  
あと継ぎ社長を探す方 → 登録・スポンサー登録 → STABIZ  
STABIZ → 構会・ナレッジの提供 → あと継ぎ社長を目指す人  
あと継ぎ社長を目指す人 → 登録・プログラム参加 → STABIZ  
STABIZ → 出島戦略として戦略的会社を設立(社長OJTプログラム) → パートナー士業  
STABIZ → パートナー銀行・ファンド → パートナー人材エージェント

**あと継ぎ問題を解決し、地域経済の継続的発展に貢献。**

**共同運営パートナー募集**

STABIZはまったく新しいモデルのプラットフォーム。企業のステージチェンジを描く中で、貴社に新しいビジネス・ネットワークをもたらします。

あと継ぎを探している会社や、あと継ぎを目指している人材の開拓、登録数増加に応じて成果報酬フィーをお支払いいたします。

あと継ぎ問題という日本の大きな課題解決と、地域経済の継続的発展に貢献。貴社の社会的プレゼンス向上へ。

STABIZを起点に始まった企業の新しい挑戦を支える仕事として、顧問業務、士業業務、人材採用、マーケティングや広告宣伝、システム関連などにアサイン可能。

### SQUARE1

スクエアワンは、企業のステージチェンジを支援するソリューション・カンパニー。

**起業支援** **あと継ぎ支援** **事業支援**

開業支援 / 資金調達 / 財務・労基 M&A / あと継ぎ / 資産管理 資本提供 / 新規事業 / 海外進出

企業の次代を担う新しい事業を、企画立案、構築、推進アサインまで一貫して支援可能。

企業価値算定(デューデリジェンス) → ステージチェンジ → 新規事業  
新規事業 → 企業価値算定(デューデリジェンス) → STABIZ  
STABIZ → 企業価値算定(デューデリジェンス) → デューデリジェンスを基にした、『企業価値を上げる』人材と仕組みを提供  
人材と仕組みを提供 → ステージチェンジ実行支援  
各種プロフェッショナルが在籍  
ナレッジ支援 資本提携支援 人材支援 IT支援 海外進出支援 マーケティング支援

会計士、司法書士など士業プロフェッショナルがリーガル面を支援可能。  
M&Aコンサルタントが、買い手・売り手とともに事業有益な案件を紹介。  
人材会社出身の元トップヘッドハンターが組織化、機能性採用を支援可能。  
インドのグループ法人が販売・物流・倉庫のネットワークで現地進出を支援。  
事業会社、広告代理店出身のマーケターが事業拡大を支援可能。

全国にパートナー企業を拡大中で、クライアントの挑戦を、具体的に、即時に支援が可能。

STABIZ登録企業様に事業課題や将来希望をヒアリング  
新規事業、既存事業改革の方針性をご提案  
新たな事業の舵取りを担当  
引き手人材をマッチング  
新たな事業のパートナーやシステム開発、チャネル開拓などの具体的な提案  
人・事業の両面から実行～成果が出るまでしっかりとサポート

会社名：スクエアワン株式会社  
代表者：石川和司  
設立：2014年7月  
資本金：5,057万円  
所在地：〒150-0012 東京都渋谷区広尾一丁目3番18号 広尾オフィスビル9F  
連絡先：Tel 03-5792-5411 / Fax 03-5792-0918

[本件に関するお問い合わせ]  
スクエアワン株式会社 プラットフォーム事業部  
Tel: 03-5792-5411 / E-mail: s1s3@square1.jp

社長とあと継ぎをつなぐ。

**STABIZ**

## あと継ぎ社長、というチャレンジ。

失敗が許されない。だから、  
日本にはチャレンジする土壌がない。  
本当だろうか？

わたしたちは知っている。  
チャレンジしたい。その気持ちを  
表に出せていない人が、実はたくさんいることを。  
STABIZはそんな人たちのため、あたらしいチャレンジのかたち。  
ゼロからの起業ではなく、すでにある事業のバトンを受け「あと継ぎ社長」になる。  
それは受け渡す側にとっても、M&Aとは違うチャレンジになる。  
人の想いを実現するために、仕組みを整える。  
それは司法書士から生まれたSTABIZがたどり着いたひとつの答え。

チャレンジできる。その先に、失敗さえも価値に変えていける。  
そんな日本を目指して。

2つの課題を解決し、  
企業の歴史を紡ぐというサステナビリティを実現。

### 課題① あと継ぎ問題

高齢の社長が増え、あと継ぎ不足が深刻化。  
それはいち会社の問題ではなく、日本の社会問題です。

Category	Percentage
法人	54%
個人事業主	72%

約 245 万人が 70 歳以上に

後継者未定 120万人 → 雇用損失 約650万人 → GDP 損失 約22兆円<sup>※1</sup>

M&Aが加速的に増えている一方で、不成立も多い。  
さらに成立した場合でも、成長を実現している企業は約40%にとどまる。

### 課題② 起業のリスクイメージ

日本のベンチャー企業は、3年以上継続することは困難と言われる。  
実際に、5年後の生存率は15%、10年後は6.3%。結果として  
企業にはリスクが高いイメージ、不安定なイメージがつきまとい、  
周囲からの賛同を得づらい側面も。

年数	生存率
5年後	15%
10年後	6.3%
20年後	0.6%

\*1 出典：2016年度総務省「個人企業登記調査」、2016年度帝国データバンクの企業概要ファイルから経済産業省推計  
引用：事業情勢オンライン https://www.projectdesign.jp/201903/venture-power/006047.php

リスク	割合
リスクが高い	約95%
所得・収入が不安定	約85%
労働時間が柔軟	約75%
仕事と家庭の両立が可能	約65%
所得・収入が高い	約55%
チャレンジしやすい	約45%
社会的評価が高い	約35%

\*2 出典：日経ビジネス 2017年

社長とあと継ぎをつなぐ。

**STABIZ**

あと継ぎを探している社長と、あと継ぎを目指す人をつなぐ、  
日本初のマッチング・プラットフォーム。

「廃業か売却」の2択しかなかった、あと継ぎのない社長への選択肢として。

ゼロからの起業ではなく、「転職」と同列の選択肢として。

STABIZは「挑戦」のプラットフォームです。

<https://stabiz.jp>

STABIZは、完全審査制で、挑戦者だけのクローズド・プラットフォーム。  
あと継ぎ社長を目指す人と、探す人（承継企業）がマッチングし、  
企業の次代を作るための機能とサポートを揃えています。

あと継ぎ社長を探す方	あと継ぎ社長を目指す方
主な機能	登録・経営者タイプ診断・起業承継マッチング・戦略会社プログラム・コンテンツ閲覧
対象ユーザー	事業承継を選択肢に持つ全ての経営者（推奨：55歳～）
利用条件	無制限
費用	登録無料・マッチング無料
オプション	・コンシェルジュサポート ・後継者発掘・育成ブーストプラン ・経営者向け資産管理・相続支援など
	・登録無料・有料プラン（マッチング可）月額￥1980～